

# 55 cách để

## Tạo ảnh hưởng tới người khác

55 ways  
To Influence  
People



# 55

## cách để

### Tạo ảnh hưởng tới người khác

55 ways  
To Influence  
People



# MỤC LỤC

Lời giới thiệu .....	5
1. Chú ý tới cử chỉ, hành động của mình .....	6
2. Tinh thần cạnh tranh .....	7
3. Phát triển mối quan hệ .....	8
4. Biết lắng nghe .....	9
5. Duy trì các mối quan hệ.....	10
6. Hoà nhập .....	11
7. Nhấn mạnh quan điểm.....	12
8. Tán thành quan điểm của người khác .....	13
9. Tránh chỉ trích .....	14
10. Thể hiện sự biết ơn .....	15
11. Mỉm cười .....	16
12. Nhớ tên .....	17
13. Chuyện trò .....	18
14. Tự tin .....	19
15. Tôn trọng người khác .....	21
16. Tránh tranh cãi gay gắt .....	22
17. Tôn trọng ý kiến của người khác .....	23
18. Đặt câu hỏi một cách khéo léo .....	24

# MỤC LỤC

19. Quan sát và tìm hiểu quan điểm của đối phương .....	25
20. Khen thưởng .....	26
21. Sự thành thật .....	27
22. Duy trì sự hoà hợp .....	29
23. Giao tiếp rộng rãi .....	30
24. Các mối quan hệ trên mạng xã hội .....	31
25. Sự chân thành .....	32
26. Khích lệ người khác bộc lộ cá tính riêng .....	33
27. Biết giúp đỡ người khác .....	34
28. Biết cho đi .....	35
29. Xem xét trước khi đưa ra đề nghị .....	36
30. Mức độ hợp lí .....	37
31. Diễn đạt một cách rõ ràng .....	38
32. Kết thúc cuộc đối thoại .....	39
33. Thu hút khán giả .....	40
34. Phát âm chuẩn xác .....	41
35. Tránh những cuộc tranh cãi không cần thiết .....	42
36. Sống ngay thẳng .....	43
37. Thái độ tích cực khi nói chuyện .....	44

# MỤC LỤC

38. Tránh khoe khoang .....	45
39. Biết thừa nhận lỗi lầm .....	46
40. Xây dựng niềm tin .....	47
41. Thuyết phục một cách hợp lí .....	49
42. Khôn khéo .....	50
43. Lễ độ với mọi người .....	51
44. Truyền cảm hứng .....	52
45. Tác dụng của sự thân thiện .....	53
46. Quyết đoán .....	54
47. Bỏ qua lỗi lầm .....	55
48. Sự cao thượng .....	56
49. Rút kinh nghiệm .....	57
50. Gây dựng sự tín nhiệm .....	58
51. Tâm quan trọng của hồ sơ, lí lịch .....	59
52. Biết cảm thông .....	60
53. Tôn trọng người khác .....	61
54. Tự khiển trách .....	62
55. Thể hiện kĩ năng, năng khiếu .....	63

# LỜI GIỚI THIỆU

Trong cuộc sống, chúng ta đều mong muốn sẽ được người khác yêu quý. Muốn vậy, chúng ta cần phải xây dựng được cho mình những phẩm chất và tính cách tốt đẹp. Bất kể chúng ta là ai, kiến thức ra sao hay có vị trí như thế nào trong xã hội cũng đều phải thể hiện được một cách hiệu quả tất cả những phẩm chất, tính cách tốt đẹp mà mình có. Bên cạnh đó, chúng ta cũng cần tỏ ra quan tâm và thông cảm với những vấn đề của người khác. Thậm chí, bạn còn cần phải có những hành động và biểu hiện xứng đáng với sự tin cậy mà mọi người dành cho mình. Điều này sẽ giúp bạn có được sự yêu mến của mọi người.

Muốn người khác làm những gì bạn muốn là cả một nghệ thuật, và bạn cần phải thực sự giỏi trong việc đó nếu bạn mong muốn có được thành công trong cuộc sống. Bạn cần học cách làm sao để hợp tác, làm việc hiệu quả với đồng nghiệp, chung sống hoà thuận với mọi người, và luôn phấn đấu để đạt được những mục tiêu mà mình đề ra. Những người nhận được sự yêu mến của mọi người sẽ gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với cộng đồng, và nhờ thế, bạn sẽ có khả năng thực hiện được nhiều việc có ích cho xã hội và cộng đồng.



Trong cuốn sách mà bạn đang cầm trên tay, chúng tôi xin đưa ra 55 cách để tạo ảnh hưởng tới người khác, hi vọng rằng cuốn cẩm nang nhỏ này sẽ đưa ra được cho bạn nhiều gợi ý hay, để cuộc sống của bạn luôn tràn ngập tiếng cười và tình yêu thương.

Ban biên tập đã rất nỗ lực và thực sự mong muốn cuốn sách sẽ hữu ích cho bạn đọc. Rất mong quý độc giả đón đọc và ủng hộ.



# CHÚ Ý TỚI CỬ CHỈ, HÀNH ĐỘNG CỦA MÌNH

CẬU BẠN CỦA TÔI KHÔNG ĐƯỢC CHỌN VÀO ĐỘI BÓNG

CẬU ĐÃ HỎI BẠN ẤY LÝ DO VÌ SAO CHƯA?



Cử chỉ, hành động của bạn đóng vai trò rất quan trọng trong việc tác động đến suy nghĩ, cảm nhận của người khác. Vì vậy bạn cần cẩn trọng với các cử chỉ, hành động của mình. Nếu chúng không phù hợp thì rất có thể sẽ khiến người khác cảm thấy khó chịu hoặc hiểu lầm.

Khi giao tiếp, chúng ta cần chú ý đến điều gì?

Chúng ta cần chú ý đến các cử chỉ, hành động của cơ thể khi nói chuyện hoặc biểu lộ bất cứ điều gì.

BẠN ẤY NÓI RẰNG HỘI ĐỒNG LỰA CHỌN KHÔNG HÀI LÒNG VỚI CÁCH BẠN ẤY TRẢ LỜI...

CHẮC NHỮNG BIỂU HIỆN CỦA BẠN ẤY KHIẾN HỘI ĐỒNG TUYẾN CHỌN KHÔNG ĐÁNH GIÁ CAO



# TINH THẦN CẠNH TRANH

GIẤN ĐÂY JOHN ĐƯỢC RẤT NHIỀU NGƯỜI QUAN TÂM.

CẬU CÓ BIẾT BÍ QUYẾT CỦA CẬU ẤY LÀ GÌ KHÔNG?



Tinh thần cạnh tranh của mỗi người thể hiện qua những cử chỉ, hành động của họ. Những cử chỉ, hành động cùng với một tinh thần cạnh tranh lành mạnh sẽ tạo ra sức hút và khiến người khác chú ý tới họ.

Những cử chỉ, hành động và tinh thần cạnh tranh lành mạnh có tác dụng như thế nào?

Những điều này tạo ra sức hấp dẫn riêng.

CÓ, CẬU ẤY THU HÚT VÀ CÓ SỨC ẢNH HƯỞNG ĐẾN NGƯỜI KHÁC.

CẬU ẤY CHẮC CHẮN CÓ PHONG CÁCH THU HÚT.





# PHÁT TRIỂN MỐI QUAN HỆ

GẦN ĐÂY  
MÌNH MỚI QUEN  
BIẾT ĐƯỢC RẤT  
NHIỀU NGƯỜI.

VẬY HÃ? CẬU  
QUEN BIẾT HỌ  
TRONG HOÀN CẢNH  
NÀO VẬY?



Hãy coi những mối quan hệ là cơ hội tốt để bạn lấy được cảm tình của những người xung quanh. Chúng ta có thể mở rộng những mối quan hệ của mình trong các dịp gặp gỡ, giao lưu ngoài xã hội hay trong trường học.

Bạn có thể mở rộng các mối quan hệ của mình bằng cách nào?

Những mối quan hệ có thể được mở rộng thông qua những buổi gặp gỡ, giao lưu.

MÌNH ĐÃ  
THAM GIA MỘT SỐ  
BUỔI GIAO LƯU, Ở  
ĐÓ MÌNH ĐÃ GẶP  
ĐƯỢC NHỮNG  
NGƯỜI BẠN KHÁC.  
THỬ VÌ.

ĐÓ LÀ MỘT  
CÁCH HAY ĐỂ MỞ  
RỘNG NHỮNG  
MỐI QUAN HỆ  
ĐÂY CẬU A.



# BIẾT LẮNG NGHE

Hôm qua mình đã  
ngồi suốt buổi chiều  
với cậu bạn mới.

Có chuyện  
gì vậy?



Một điều rất quan trọng trong giao tiếp, đó là bạn cần biết lắng nghe. Bạn sẽ không thể phát triển một mối quan hệ nếu không biết lắng nghe người khác.

Cậu ấy có chút  
chuyện buồn.  
Mình đã ngồi  
lắng nghe cậu  
ấy giải bày

Biết lắng nghe  
người khác là  
một yếu tố quan  
trọng giúp chúng  
ta nhận được  
thiện cảm của  
người khác đấy

Một trong những yếu  
tố quan trọng để phát  
triển mối quan hệ là gì?

Đó là bạn cần biết lắng nghe.



# DUY TRÌ CÁC MỐI QUAN HỆ

TỐI QUA TÔI ĐÃ  
GỌI ĐIỆN CHO  
MỘT NGƯỜI BẠN  
MỚI QUEN.

ANH ẤY CÓ  
NHẬN RA CẬU  
KHÔNG?



Việc tạo dựng các mối quan hệ là điều quan trọng, và để duy trì được các mối quan hệ ấy lại càng quan trọng hơn. Nếu những mối quan hệ ấy không duy trì được thì việc bạn cố gắng gây dựng các mối quan hệ cũng chẳng có ý nghĩa gì.

Tại sao việc duy trì các mối quan hệ lại là điều rất quan trọng?

Việc này rất quan trọng vì thông qua đó, chúng ta có thể gây ảnh hưởng tốt đến mọi người.

Ồ CÓ CHỨ,  
ANH ẤY RẤT  
VUI KHI BIẾT  
TÔI GỌI.

ĐÓ LÀ CÁCH  
HỢP LÝ ĐỂ DUY  
TRÌ NHỮNG MỐI  
QUAN HỆ CỦA  
MÌNH.



# HOÀ NHẬP

NGÀY HÔM QUA, MÌNH ĐÃ THAM GIA MỘT BUỔI THẢO LUẬN RẤT HẤP DẪN XQUAY QUANH VẤN ĐỀ: LÀM THẾ NÀO ĐỂ CÓ THỂ XÂY DỰNG ĐƯỢC TÂM ẢNH HƯỞNG ĐỐI VỚI NGƯỜI KHÁC.

NỘI DUNG THẢO LUẬN NHẤN MẠNH VÀO YẾU TỐ GÌ?



Một trong những yếu tố giúp xây dựng tâm ảnh hưởng với người khác là gì?

Hoà nhập tốt là một yếu tố cần thiết để xây dựng tâm ảnh hưởng đối với người khác.

Hoà nhập tốt là một yếu tố không thể thiếu nếu bạn muốn tạo ấn tượng tốt và thông qua đó xây dựng tâm ảnh hưởng của bản thân đến người khác. Khi nói chuyện với ai đó, bạn cần thể hiện thiện chí là bạn muốn được làm bạn với họ.

NỘI DUNG THẢO LUẬN NHẤN MẠNH RẰNG: HOÀ NHẬP LÀ YẾU TỐ CẦN THIẾT GIÚP CHÚNG TA XÂY DỰNG TÂM ẢNH HƯỞNG ĐỐI VỚI NGƯỜI KHÁC.

ĐIỀU NÀY RẤT ĐÚNG ĐÂY CẬU A.



# NHẤN MẠNH QUAN ĐIỂM

KHI TRÒ CHUYỆN,  
TÔI ĐÃ CHÚ Ý NHẤN  
MẠNH QUAN ĐIỂM CỦA  
ĐỐI PHƯƠNG

VẬY HỌ CÓ  
PHẢN ỨNG NHƯ  
THẾ NÀO?



Khi trò chuyện với người khác, hãy nhấn mạnh quan điểm của họ một cách hợp lí. Khi bạn nhấn mạnh quan điểm của người nói sẽ mang lại cho họ cảm giác được tôn trọng, nhờ thế bạn có thể thu hút được sự chú ý và gây ấn tượng tốt đối với họ.

Nhấn mạnh quan điểm  
của người nói có tác dụng  
như thế nào?

Khi nhấn mạnh quan điểm của người nói, bạn đã thể hiện sự tôn trọng dành cho họ.

ANH ẤY ĐÃ  
TỎ RA RẤT  
NGẠC NHIÊN VÀ  
RẤT HẢO HỨNG  
KHI NÓI CHUYỆN  
VỚI TÔI

ĐÂY CHÍNH LÀ  
MỘT CÁCH ĐỂ GÂY  
ẤN TƯỢNG TỐT VỚI  
MỌI NGƯỜI ĐÂY  
CẬU A.





# TÁN THÀNH QUAN ĐIỂM CỦA NGƯỜI KHÁC



Nhận xét theo chiều hướng tích cực về quan điểm của người khác sẽ giúp họ lại gần bạn hơn. Khi quan điểm của người nói được người nghe đánh giá một cách tích cực sẽ khiến họ thấy mình quan trọng và gần gũi bạn hơn.

Khi bạn tán thành quan điểm của ai đó, họ sẽ phản ứng như thế nào?

Khi bạn tán thành quan điểm của ai đó, bạn đã gây ấn tượng tốt và ảnh hưởng tích cực tới họ.





# TRÁNH CHỈ TRÍCH

HÔM NAY MỘT ĐẠN  
TRONG LỚP ĐÃ LỠ TAY  
LÂM RƠI GIỌT MỰC RA  
VỠ CỦA TỚ.

CẬU ĐÃ  
PHẢN ỨNG NHƯ  
THẾ NÀO?



Mặc dù con người “nhân vô thập toàn” nhưng lại luôn sẵn sàng chỉ trích người khác dù lỗi to hay nhỏ. Rất ít người có đủ sự rộng lượng để bỏ qua lỗi lầm cho người khác. Nhưng thực ra, bỏ qua lỗi lầm của người khác cũng là một cách để gây ấn tượng tốt đối với họ.

Chúng ta nên cư xử như thế nào với Lỗi Lầm của người khác?

Chúng ta nên bỏ qua Lỗi Lầm của họ.

BIẾT CẬU ẤY  
KHÔNG CỐ  
TÌNH NÊN TỚ  
ĐÃ BỎ QUA  
CHO CẬU ẤY.

CẬU ẤY CHẮC  
CHẮN SẼ RẤT CẢM  
ƠN CẬU VÌ ĐIỀU ĐÓ,  
VÀ CÓ ẤN TƯỢNG  
TỐT VỀ CẬU.



# THỂ HIỆN SỰ BIẾT ƠN

MÌNH ĐÃ CẢM ƠN  
LỜI KHUYẾN HỮU  
LỢI CỦA CÔ BẠN.

CÔ ẤY PHẢN ỨNG  
NHƯ THẾ NÀO?



Chúng ta đều rất mong muốn nhận được sự ngưỡng mộ và biết ơn của người khác đối với những việc tốt mà mình làm được. Vì vậy, nếu muốn tạo dựng ấn tượng tốt đối với người khác, bạn không nên bỏ lỡ cơ hội thể hiện sự biết ơn đối với những việc tốt mà đã làm cho mình.

Kết quả của việc biết ơn người khác là gì?

Khi tỏ ra biết ơn người khác, bạn sẽ gây ấn tượng tốt đối với họ.

CÔ ẤY ĐÃ  
RẤT VUI VÌ  
ĐIỀU ĐÓ.

CẬU ĐÃ GÂY ẤN  
TƯỢNG TỐT ĐỐI  
VỚI CÔ ẤY BẰNG  
CHÍNH SỰ BIẾT ƠN  
CỦA MÌNH.



# MỈM CƯỜI

ANH BẠN MỚI  
TRONG LỚP RẤT  
VUI VẼ VỚI TÔI.

CẬU ĐÃ LÀM GÌ  
ĐỂ KHIẾN CHO ANH  
ẤY VUI NHƯ VẬY?



Cách tốt nhất để gây ấn tượng tốt đối với người khác trong cuộc gặp gỡ đầu tiên là hãy mỉm cười với họ. Họ sẽ cảm thấy rằng bạn vui khi gặp họ. Một khi bạn gây được ấn tượng tốt, bạn sẽ có được sức ảnh hưởng đối với người đó.

Mọi người sẽ cảm thấy  
như thế nào khi nhận  
được một nụ cười vui vẻ?

Một nụ cười vui vẻ chắc  
chắn sẽ gây ấn tượng tốt  
đối với người khác.

TÔI ĐÃ  
MỈM CƯỜI  
THÂN THIÊN  
VỚI ANH ẤY.

CẬU ĐÃ GÂY  
ẤN TƯỢNG TỐT  
ĐỐI VỚI ANH ẤY  
RỒI ĐÓ.



# NHỚ TÊN

MÌNH ĐÃ GỌI ĐÚNG  
TÊN NHỮNG NGƯỜI BẠN  
MỚI QUEN LẦN GIAO  
LƯU THÁNG TRƯỚC.

THẾ HỌ  
PHẢN ỨNG NHƯ  
THẾ NÀO?



Việc nhớ tên của mọi người sẽ làm cho họ thấy mình quan trọng và cảm thấy hài lòng, từ đó bạn sẽ gây được ấn tượng tốt đối với họ.

Việc nhớ tên người chúng ta gặp có tác dụng như thế nào?

Bằng việc nhớ tên người mà chúng ta đã từng gặp, chúng ta khiến họ cảm thấy họ được trân trọng, từ đó gây ấn tượng tốt đối với họ.

HỌ ĐÃ RẤT  
NGẠC NHIÊN  
BỞI TÔI MỚI  
CHỈ GẶP HỌ  
MỘT LẦN.

CẬU ĐÃ  
GÂY ĐƯỢC ẤN  
TƯỢNG TỐT VỚI  
HỌ QUA VIỆC  
NHỚ TÊN HỌ  
ĐÂY.



# CHUYỆN TRÒ

VỊ DIỄN GIẢ KIA  
CHẮC CHẮN LÀ  
NGƯỜI CÓ KHIẾU  
NÓI CHUYỆN.

VẬY PHẨM  
CHẤT CỦA NGƯỜI  
CÓ KHIẾU NÓI  
CHUYỆN LÀ GÌ?



Chuyện trò với mọi người cũng là cách để xây dựng tầm ảnh hưởng đối với họ. Chuyện trò đòi hỏi các kĩ năng nói chuyện cũng như lắng nghe. Những người có tài nói chuyện sẽ khuyến khích được người khác nói và lắng nghe họ nói, chính vì thế họ có thể gây ảnh hưởng tích cực đối với người khác.

Những phẩm chất của người có khiếu nói chuyện là gì?

Người có khiếu nói chuyện là người biết khuyến khích người khác nói và lắng nghe họ nói.

MỘT NGƯỜI CÓ KHIẾU NÓI CHUYỆN CẦN PHẢI BIẾT KHUYẾN KHÍCH NGƯỜI KHÁC NÓI CHUYỆN, CŨNG NHƯ BIẾT LẮNG NGHE HỌ NÓI.

CẬU NÓI ĐÚNG ĐÓ. MÌNH THẤY ANH TA CŨNG LÀ MỘT NGƯỜI BIẾT LẮNG NGHE MỖI KHI CÓ NGƯỜI PHÁT BIỂU Ý KIẾN.





# TỰ TIN

SÁNG NAY BỐ  
MÌNH ĐÃ HỎI VỀ  
KẾT QUẢ CỦA BUỔI  
THẢO LUẬN NHÓM.

VẬY CẬU ĐÃ  
NÓI GÌ?



Bạn chỉ có thể gây ấn tượng tốt đối với người khác nếu bạn có được sự tự tin. Vì thế, xây dựng sự tự tin là một điều cực kì quan trọng để có thể gây ảnh hưởng đến người khác.

Điều gì là cần thiết để  
gây ấn tượng tốt đối  
với người khác?

Tự tin là yếu tố quan  
trọng để gây ấn tượng tốt  
đối với người khác.

MÌNH ĐÃ NÓI  
LÀ MÌNH LẪM  
KHÔNG TỐT  
LẮM.

VẬY BỐ CẬU  
ĐÃ NÓI GÌ?







Samuel Johnson

“Tự tin là đòi hỏi tất yếu để thể hiện tốt công việc.”

BỐ ĐÃ ĐỘNG VIÊN MÌNH HÃY CỐ GẮNG TỰ TIN HƠN NỮA.

BỐ CẬU CÓ NÓI TẠI SAO PHẢI TỰ TIN KHÔNG?



Brian Tracy

“Khi bạn tự tin, những gì bạn mong đợi sẽ luôn trở thành hiện thực.”

CÓ CHỨ, BỐ MÌNH NÓI RẰNG TỰ TIN SẼ GIÚP MÌNH TẠO ĐƯỢC ẮN TƯỢNG TỐT ĐỐI VỚI MỌI NGƯỜI CŨNG NHƯ CHỦ ĐỘNG HƠN TRONG MỌI VIỆC.

ĐÚNG VẬY! NÓ CŨNG GIÚP CẬU HOÀN THIÊN MÌNH HƠN.

Tại sao bạn nên xây dựng cho mình sự tự tin?

Bởi vì đó là yếu tố rất quan trọng để gây dựng ấn tượng tốt đối với mọi người.



# TÔN TRỌNG NGƯỜI KHÁC

MÌNH ĐÃ CẢM ƠN  
CẬU BẠN ĐÃ GIÚP  
MÌNH HOÀN THÀNH  
BÀI TẬP.

THẾ CẬU ẤY  
ĐÃ PHẢN ỨNG  
NHƯ THẾ NÀO?



Bạn nên làm gì để  
khiến người khác cảm  
thấy mình quan trọng?

Khi bạn chân thành biết ơn  
ai đó, người đó sẽ có cảm  
giác mình quan trọng cũng  
như được tôn trọng.

Mọi người đều mong muốn  
được tôn trọng. Khi bạn  
chân thành biết ơn một ai  
đó sẽ khiến người đó cảm  
thấy mình quan trọng và  
được tôn trọng đúng mức.

CẬU ẤY TỎ RA  
RẤT VUI.

CẬU ĐÃ GÂY  
ĐƯỢC ẤN TƯỢNG  
TỐT ĐỐI VỚI CẬU  
ẤY BẰNG LỜI  
CẢM ƠN CHÂN  
THÀNH RỒI ĐÓ.



# TRÁNH TRANH CÃI GAY GẮT

CHÚNG MÌNH  
ĐANG TRANH CÃI  
VỀ MỘT BÀI TẬP.

KẾT QUẢ  
NHƯ THẾ  
NÀO?



Để gây ấn tượng tốt đối với người khác, bạn nên tránh tranh cãi với họ, vì chẳng ai muốn là người thua cuộc. Hơn nữa, bạn sẽ phải rất nỗ lực trong việc thuyết phục họ đồng ý với mình.

TRANH CÃI CHẴNG  
BAO GIỜ GIÚP CHÚNG  
TA CHUNG SỐNG HOÀ  
THUẬN VỚI NGƯỜI  
KHÁC ĐƯỢC. THAY VÌ  
TRANH CÃI, CÁC CẬU  
NÊN BÌNH TĨNH TRAO  
ĐỔI VỚI NHAU ĐỂ TÌM  
RA ĐÁP ÁN.

VIỆC TRANH CÃI  
NÀY CUỐI CÙNG  
CHẴNG ĐI ĐẾN  
ĐÂU CẢ, HƠN NỮA  
CÒN KHIẾN CHO  
CHÚNG MÌNH CĂNG  
THẮNG VỚI NHAU.

Kết quả của việc  
tranh cãi với người khác  
là gì?

Tranh cãi khiến cho mối  
quan hệ xấu đi và bạn  
không thể gây ảnh hưởng  
tốt đến họ.



# TÔN TRỌNG Ý KIẾN CỦA NGƯỜI KHÁC

HÔM NAY NHÓM MÌNH KHÔNG ĐƯỢC VUI VỀ LẮM, VÌ MỘT CẬU BẠN ĐƯA RA CHỦ ĐỀ THẢO LUẬN KHÔNG MÃY LIÊN QUAN.

CẬU THỂ HIỆN THÁI ĐỘ NHƯ THẾ NÀO?



Cách dễ nhất để gây khó chịu cho người khác là nói với họ rằng “Bạn sai rồi” và cách tốt nhất để tránh nói ra điều đó là hãy biết chấp nhận những ý kiến của họ.

Tại sao chúng ta nên tôn trọng ý kiến của người khác?

Chúng ta nên tôn trọng ý kiến của người khác để tránh xung đột không đáng có.

MÌNH ĐÃ ĐỀ NGHỊ VỚI CẢ NHÓM HÃY GHI LẠI Ý KIẾN CỦA NGƯỜI ĐÓ, RỒI SẼ XEM XÉT LÚC THÍCH HỢP.

CHẮC CHẮN CẬU BẠN ĐÓ SẼ CÓ ẢO TƯỢNG TỐT VỀ LỜI ĐỀ NGHỊ CỦA CẬU.



# ĐẶT CÂU HỎI MỘT CÁCH KHÉO LÉO

MỚI ĐẦU, JACK PHẢN ĐỐI Ý KIẾN CỦA TÔI NHƯNG SAU ĐÓ CÂU ẤY ĐÃ ĐỒNG Ý.

CẬU ĐÃ LÀM NHƯ THẾ NÀO VẬY?



Sẽ thật tai họa khi áp đặt suy nghĩ của bạn lên người khác. Vì vậy hãy khéo léo khi đặt câu hỏi cho người khác bằng những câu hỏi trực tiếp mà câu trả lời không vòng vo, mập mờ. Nếu câu trả lời là "Có" thì có nghĩa là đối phương đang đồng tình với bạn.

Làm cách nào để gây ảnh hưởng cho người khác, khiến họ đồng ý với suy nghĩ của bạn?

Bạn có thể gây ảnh hưởng đến người khác bằng cách hỏi họ những câu hỏi trực diện.

TÔI BẮT ĐẦU HỎI CẬU ẤY NHỮNG CÂU HỎI TRỰC TIẾP ĐI THẲNG VÀO CỐT LÕI CỦA VẤN ĐỀ.

HÀN LÃ SAU NHIỀU CÂU HỎI, CẬU ẤY ĐÃ NHANH CHÓNG ĐỒNG Ý VỚI Ý KIẾN MÀ CẬU ĐƯA RA.





# QUAN SÁT VÀ TÌM HIỂU QUAN ĐIỂM CỦA ĐỐI PHƯƠNG

GIÁM KHẢO TẠI  
CỤC THI HÙNG BIỆN  
ĐÃ TỎ RA RẤT TÁN  
ĐỒNG VỚI QUAN  
ĐIỂM CỦA MÌNH.

CÓ BÍ QUYẾT GÌ  
KHÔNG CÂU?



Khi nói chuyện với người khác, bạn cần cố gắng quan sát và phán đoán để biết được quan điểm của họ và nói chuyện theo cách nhìn nhận của người đó. Dần dần, bạn sẽ nhận được sự đồng thuận của họ trong mọi vấn đề. Đây chính là một cách rất hiệu quả để gây ảnh hưởng tới người khác.

Bạn nên đưa ra  
quan điểm của mình  
như thế nào?

Trước khi đưa ra quan điểm của mình, bạn cần phải hiểu quan điểm của đối phương.

MÌNH ĐÃ  
CỐ GẮNG ĐỂ HIỂU  
QUAN ĐIỂM CỦA ĐỐI  
PHƯƠNG VÀ GIÁM  
KHẢO TRƯỚC KHI  
TRÌNH BÀY Ý KIẾN  
CỦA MÌNH.

ĐÂY LÀ MỘT  
CÁCH KHÔN  
NGOAN ĐỂ TÁC  
ĐỘNG HIỂU  
QUÁ TỚI TÂM LÍ  
NGƯỜI NGHE.





# KHEN THƯỞNG

WILSON ĐÃ TRỞ  
THÀNH MỘT NGƯỜI  
HOÀN TOÀN KHÁC  
RỒI NHÉ!

ĐIỀU KÌ ĐIỀU  
GÌ ĐÃ XẢY  
RA VẬY?



Nếu như hình phạt thường mang đến những phản ứng tiêu cực thì trái lại, khen thưởng lại mang đến sức hấp dẫn khôn lường. Để khích lệ phát triển những điểm tốt trong một con người thì một trong những cách hiệu quả là hãy khen thưởng khi họ làm tốt và phạt khi họ làm sai. Điều này sẽ giúp họ gắn gũi với bạn hơn và dễ tiếp nhận những ảnh hưởng của bạn.

Tác dụng của việc  
khen thưởng là gì?

Khen thưởng sẽ giúp bạn  
để lại ấn tượng tốt đẹp  
trong lòng người khác.

MỖI LẦN CẬU ẤY  
LÀM ĐIỀU GÌ TỐT,  
CẬU ẤY ĐỀU ĐƯỢC  
KHEN NGỢI, KHIẾN  
CẬU ẤY CÓ ĐỘNG  
LỰC ĐỂ PHẤN ĐẤU,  
SỬA MÌNH.

CHÍNH VIỆC  
KHEN NGỢI ĐÚNG  
LÚC NÀY ĐÃ GIÚP  
CẬU ẤY THAY ĐỔI,  
TRỞ THÀNH MỘT  
CHANG TRAI TỐT.



# SỰ THÀNH THẬT

EM ĐƯỢC THẤY TỔNG  
PHỤ TRÁCH PHÂN CÔNG  
THAM GIA CHUẨN BỊ CHO LỄ  
KỶ NIỆM Ở TRƯỜNG

CHẮC VẮT VÀ  
LẮM EM NHỈ?



Dân gian có câu:

*Những người tính nết  
thật thà*

*Đi đâu cũng được người  
ta tin dùng.*

Vì vậy, chúng ta cần  
phải thành thật trong  
bất cứ hoàn cảnh nào.

Sự thành thật được  
thể hiện như thế nào?

Bạn có thể thể hiện sự  
thành thật bằng những công  
việc mà bạn đang làm.

DÙ VẮT VÀ  
NHƯNG EM CŨNG  
ĐÃ HOÀN THÀNH  
TỐT CÔNG VIỆC  
CỦA MÌNH, CHỊ À.

VẬY THẤY CÓ  
NHẬN XÉT GÌ VỀ  
VIỆC LÀM CỦA  
EM KHÔNG?





Thomas Jefferson

“Thành thật là chương đầu tiên trong cuốn sổ về sự thông thái.”



Brigham Young

“Trái tim thành thật tạo ra những hành động thành thật.”

THẤY ĐÃ CẢM ƠN EM TẠI BUỔI LỄ ĐẤY CHÌA.

THẤY CẢM ƠN VÌ ĐIỀU GÌ VẬY EM?



Tác dụng của thành thật là gì?

Thành thật khiến bạn có thể gây ấn tượng tốt đối với người khác.

À, THẤY KHEN RẰNG EM ĐÃ SỐNG RẤT CHÂN THÀNH VÀ HẾT MÌNH VỚI NHIỆM VỤ ĐƯỢC GIAO.

SỰ CHÂN THÀNH SẼ LUÔN ĐƯỢC NHÌN NHẬN XỨNG ĐÁNG MÀ.



# DUY TRÌ SỰ HOÀ HỢP

CHÚNG TA NÊN SỐNG HOÀ HỢP VỚI MỌI NGƯỜI.

LIỀU MỌI CHUYỆN SẼ RA SAO NẾU CHÚNG TA KHÔNG LÀM ĐƯỢC ĐIỀU ĐÓ?



Một khi bạn đã thiết lập được những mối quan hệ ngoài xã hội hoặc tại nơi học tập thì việc duy trì được sự hoà hợp đó là yếu tố rất quan trọng để giữ gìn mối quan hệ tốt đẹp với mọi người. Việc so đo thiệt hơn chỉ làm mất đi hình ảnh đẹp của bạn và làm các mối quan hệ trở nên xấu đi.

Tại sao việc duy trì sự hoà hợp trong những mối quan hệ lại quan trọng như vậy?

Việc này vô cùng quan trọng bởi nếu không bạn sẽ dần đánh mất đi những mối quan hệ tốt đẹp của mình.

CHÚNG TA KHÔNG THỂ GÂY ẢNH HƯỞNG ĐẾN MỌI NGƯỜI NẾU CHÚNG TA KHÔNG HOÀ HỢP VỚI HỌ.

ĐÚNG VẬY HÃY CỐ GẮNG HOÀ HỢP VỚI MỌI NGƯỜI CẬU NHÉ!



# GIAO TIẾP RỘNG RÃI

BỐ ĐÃ GIỚI THIỆU  
MÌNH VỚI RẤT NHIỀU  
NGƯỜI TẠI BỮA TIỆC  
Hôm VỪA RỒI.

VẬY CẬU CÓ  
KẾT BẠN VỚI  
AI KHÔNG?



Chúng ta có thể phát triển những mối quan hệ xã hội bằng cách nào?

Chúng ta có thể thông qua những bữa tiệc sinh nhật, đám cưới... để xây dựng và phát triển các mối quan hệ của mình.

Bạn không thể có được nhiều mối quan hệ nếu như bạn ngại giao tiếp. Những bữa tiệc sinh nhật, tiệc cưới, lễ trao giải và những hoạt động tập thể khác là những cơ hội tốt để bạn mở rộng các mối quan hệ của mình.

CÓ CHỨ! MÌNH  
ĐÃ CÓ THÊM  
MỘT SỐ  
NGƯỜI BẠN  
MỚI.

CÁC BUỔI TIỆC  
CƯỚI ĐÚNG LÀ  
CƠ HỘI TỐT ĐỂ  
GÂY DỰNG CÁC  
MỐI QUAN HỆ,  
CẬU NHÌ.





# CÁC MỐI QUAN HỆ TRÊN MẠNG XÃ HỘI



Những năm gần đây, mạng xã hội đã trở thành một công cụ hiệu quả để mở rộng các mối quan hệ xã hội. Dù cho bạn không thể gặp trực tiếp đối phương, nhưng ngôn ngữ và nội dung của Email hay tin nhắn sẽ phản ánh suy nghĩ và ý định của họ.

Thông qua mạng xã hội, chúng ta có thể giao tiếp với mọi người như thế nào?

Thông qua mạng xã hội, chúng ta có thể giao tiếp với mọi người một cách hiệu quả bằng Email, tin nhắn...





# SỰ CHÂN THÀNH

MÌNH ĐÃ ĐƯA MẪU ĐĂNG KÍ THÀNH VIÊN CÂU LẠC BỘ TRONG TRƯỜNG CHO NGƯỜI BẠN MỚI CHUYỂN ĐẾN.

CẬU ẤY PHẢN ỨNG NHƯ THẾ NÀO?



Chúng ta thường sẽ bị thu hút bởi người quan tâm chân thành đến mình. Vì vậy, chúng ta nên quan tâm đến mọi người hơn để rút ngắn khoảng cách giữa đôi bên. Việc này giúp chúng ta gây ấn tượng tốt đẹp với đối phương tương đối hiệu quả.

Sự chân thành tác động đến mọi người như thế nào?

Sự quan tâm chân thành giúp bạn gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với họ.

CẬU ẤY RẤT VUI KHI NHẬN ĐƯỢC SỰ QUAN TÂM CỦA TÔI.

SỰ QUAN TÂM CỦA CẬU CHẮC PHẢI TÁC ĐỘNG ĐẾN NGƯỜI BẠN ĐÓ RẤT NHIỀU.



# KHÍCH LỆ NGƯỜI KHÁC BỘT LỘ CÁ TÍNH RIÊNG

TỚ ĐÃ NÓI CHUYỆN  
VỚI MỘT CÔ BẠN ÍT NÓI,  
CỐ GẮNG GIÚP BẠN ẤY  
TRỞ NÊN MẠNH DẠN VÀ  
Cởi MỞ HƠN.

KẾT QUẢ  
THẾ NÀO  
HẢ CẬU?



Ai cũng đều có cá tính riêng, có điều do chưa gặp được hoàn cảnh thích hợp nên nhiều người chưa thể hiện chúng ra. Vì vậy, nếu bạn biết giúp họ bộc lộ bản thân, để họ có thể thể hiện cá tính riêng của mình thì bạn sẽ nhận được rất nhiều thiện cảm của họ dành cho bạn.

Việc khích lệ ai đó bộc lộ cá tính riêng sẽ có tác dụng như thế nào đối với bạn?

Việc này sẽ giúp bạn có được thiện cảm của người đó.

CÓ CHỨ, BẠN  
ẤY ĐÃ Cởi MỞ  
HƠN RẤT NHIỀU  
KHI NÓI CHUYỆN  
VỚI TỚ, VÀ ĐÃ TIẾT  
LỘ CHO TỚ ƯỚC  
MƠ CỦA CÔ ẤY.

VẬY LÀ CẬU  
ĐÃ BIẾT CÁCH  
TÁC ĐỘNG ĐẾN  
NGƯỜI KHÁC  
RỒI ĐẤY.



# BIẾT GIÚP ĐỠ NGƯỜI KHÁC

SÁNG NAY MÌNH  
ĐÃ GIÚP ĐỠ NGƯỜI  
HÀNG XÓM MANG  
ĐỒ RAU CỦ VỀ NHÀ.

CÔ ẤY CÓ  
CẢM ƠN CẬU  
KHÔNG?



Người ta thường hay cho rằng, sự giúp đỡ tự nguyện sẽ không được thừa nhận. Nhưng trên thực tế thì sự giúp đỡ của bạn rất có ích khi bạn muốn thân thiết và gây ảnh hưởng đối với một ai đó. Bạn đừng bao giờ bỏ lỡ cơ hội giúp đỡ người khác trong khả năng của mình.

Giúp người khác có  
tâm quan trọng như  
thế nào?

Giúp người khác sẽ khiến  
họ có ấn tượng tốt về bạn.

KHÔNG CHỈ  
CẢM ƠN, CÔ ẤY CÒN  
TỎ RA RẤT XÚC  
ĐỘNG KHI ĐƯỢC  
MÌNH GIÚP ĐỠ.

SỰ GIÚP ĐỠ  
CỦA CẬU ĐÃ  
KHIẾN CÔ ẤY  
CẢM ĐỘNG  
RỒI ĐÓ.



# BIẾT CHO ĐI

TÔI ĐÃ TẶNG QUÀ CHO BỐ CỦA BẠN TÔI NHÂN DỊP SINH NHẬT ÔNG ẤY.

CHÚ ẤY BIỂU LỘ NHƯ THẾ NÀO KHI NHẬN ĐƯỢC QUÀ HẢ CẬU?



Hẳn bạn biết đến câu: “Trước khi muốn nhận lại, hãy cho đi những gì mình có.” Trước khi bạn cố gắng gây ấn tượng tốt với người khác, hãy cố gắng mang lại thứ gì phù hợp với họ.

Chúng ta nên chú ý điều gì khi muốn tặng quà cho người khác?

Muốn gây ảnh hưởng đến người khác thì việc mang đến cho họ một thứ phù hợp là cách vô cùng hiệu quả.

CHÚ ẤY ĐÃ ĐẾN NHÀ ĐỂ CẢM ƠN MÌNH VÌ MÓN QUÀ ĐÓ.

CHÚ ẤY HẸN RẤT ẨM TƯỢNG VÀ XÚC ĐỘNG TRƯỚC SỰ QUAN TÂM CỦA CẬU ĐẤY.



# XEM XÉT TRƯỚC KHI ĐƯA RA ĐỀ NGHỊ

GHÚNG MÌNH ĐƯỢC GIAO  
NHIỆM VỤ BÁN VÉ XỔ SỐ CHO  
CHƯƠNG TRÌNH GÂY QUỸ TỪ  
THIỆN Ở TRƯỜNG HỌC.

CẬU CÓ BÁN  
ĐƯỢC NHIỀU  
KHÔNG?



Bạn cần hiểu tâm trạng của người mà bạn đang nói chuyện trước khi đưa ra bất cứ lời đề nghị nào, và lời đề nghị cũng cần phải phù hợp với yêu cầu, mong muốn của người được đề nghị.

Bạn cần chuẩn bị gì trước khi đưa ra Lời đề nghị?

Bạn cần hiểu nhu cầu của mọi người trước khi đưa ra Lời đề nghị với họ.

MÌNH ĐÃ NÓI  
CHUYỆN VỚI  
MỘT VÀI NGƯỜI  
TRƯỚC KHI MỜI  
HỌ MUA VÉ.

VẬY LÀ CẬU  
ĐÃ BIẾT CÁCH TÌM  
HIỂU ĐỐI PHƯƠNG  
TRƯỚC KHI ĐƯA  
RA LỜI ĐỀ NGHỊ  
RỒI ĐÓ.



# MỨC ĐỘ HỢP LÍ

MÌNH ĐÃ NGỒI CẢ  
BUỔI VỚI MỘT THÀNH  
VIÊN MỚI TRONG CẦU  
LẠC BỘ.

HAI BẠN CÓ  
VỀ HỢP NHAU  
NHÌ!



Gây ảnh hưởng tới người khác là khiến họ suy nghĩ và làm theo ý bạn. Tuy nhiên, trong những mối quan hệ mới, không nên quá gượng ép họ làm theo ý bạn. Hãy suy nghĩ thật hợp lí, gây ảnh hưởng tới họ ở mức vừa phải.

Bạn có thể gây dựng  
tâm ảnh hưởng đối với  
người khác như thế nào?

Chúng ta nên duy trì việc  
này ở mức độ hợp lí, không  
nên gượng ép.

MÌNH ĐÃ CỐ  
GẮNG ĐỂ RỜI  
ĐI NHƯNG BẠN  
ẤY CỨ MUỐN NÓI  
CHUYỆN THÊM.

HẢN LÃ BẠN  
ẤY THÍCH CÁCH  
NÓI CHUYỆN  
CỦA CẬU RỒI.





# DIỄN ĐẠT MỘT CÁCH RÕ RÀNG

HÔM NAY CÓ MỘT  
NHÀ VĂN ĐÃ CÓ  
BUỔI NÓI CHUYỆN  
VỚI LỚP MÌNH.

CẢ LỚP CHẮC  
THÍCH BÀI NÓI  
CHUYỆN CỦA ÔNG  
ẤY LẮM NHÌ!



Bạn cần học cách diễn đạt rõ ý của mình khi nói chuyện với một ai đó nếu bạn muốn gây ảnh hưởng với họ. Đối phương hẳn sẽ khó hiểu vô cùng nếu câu chuyện của bạn mập mờ, tối nghĩa. Trước khi bắt đầu câu chuyện với mọi người, hãy nêu rõ quan điểm của bạn.

Người nghe sẽ phản ứng thế nào nếu bạn nói chuyện với họ một cách không rõ ràng?

Hẳn họ sẽ không thể có được ấn tượng tốt về bạn.

Ồ KHÔNG  
ÔNG ẤY LẮM  
CẢ LỚP BỐI RỐI,  
KHÓ HIỂU.

VẬY HẢ?  
NẾU VẬY CÓ THỂ  
BÀI NÓI CỦA ÔNG  
ẤY ĐÃ KHÔNG  
ĐƯỢC DIỄN ĐẠT  
RÕ RÀNG



# KẾT THÚC CUỘC ĐỐI THOẠI

HÔM NAY BỐ CON  
TỚ ĐÃ NÓI CHUYỆN VỚI  
NHAU. BỐ ĐÃ CHỈ DẠY  
CHO TỚ NHIỀU ĐIỀU.

VẬY À? VẬY  
BỐ ĐÃ DẠY  
CHO CẬU  
NHỮNG GÌ?



Khi bạn nói chuyện với một người mới quen, bạn cần có sự kết thúc câu chuyện ấy chứ không nên bỏ lửng. Nếu câu chuyện không được hoàn thiện, người đó sẽ có cảm giác bạn không quan tâm đến họ. Và tất nhiên, bạn cũng sẽ không thể gây dựng được tầm ảnh hưởng đối với anh ấy.

Người đang nói chuyện  
với bạn sẽ cảm thấy  
thế nào nếu bạn bỏ dở  
câu chuyện?

Nếu bạn bỏ dở câu chuyện,  
họ sẽ cảm thấy bạn không  
quan tâm đến họ.

BỐ THẤY CÁCH  
TỚ NÓI CHUYỆN VỚI  
BẠN BÈ KHÔNG ỔN. TỚ  
HAY VÔ CỐ BỎ DỖ CHUYỆN  
GIỮA CHÚNG KHIẾN MỌI  
NGƯỜI MẤT VUI. BỐ KHUYẾN  
TỚ NÊN SỬA THÓI QUEN  
XẤU ĐÓ ĐI.

ĐÚNG LÀ  
THÓI QUEN ẤY  
KHÔNG HAY  
CHỨT NÀO.



# THU HÚT KHÁN GIẢ

TỐI QUA CHÚNG  
TỚ ĐÃ ĐI NGHE MỘT  
NHÀ HÙNG BIỆN  
NÓI CHUYỆN.

CÓ NHIỀU NGƯỜI  
ĐẾN THAM DỰ  
KHÔNG?



Một người có tầm ảnh hưởng rộng là người ăn nói có sức hút. Muốn được như vậy, bạn cần có những kỹ năng hùng biện tốt.

Chúng ta có thể nhận ra một người có tầm ảnh hưởng lớn bằng cách nào?

Nếu người đó thu hút được nhiều khán giả ở nơi công cộng, hẳn họ có tầm ảnh hưởng lớn.

TOÀN BỘ  
KHÁN PHÒNG  
CHẬT KÍN  
NGƯỜI!

VẬY CHẮC ÔNG  
ẦY RẤT GIỎI  
TRONG VIỆC THU  
HÚT VÀ GÂY ẢNH  
HƯỞNG TỚI MỌI  
NGƯỜI.



# PHÁT ÂM CHUẨN XÁC

THẦY GIÁO DẠY THỂ DỤC LỚP TỚ KHÔNG THỂ HƯỚNG DẪN CHO HỌC SINH MỘT CÁCH HIỆU QUẢ VÌ THẦY ẤY NÓI KHÁ LÃ NHỎ.

KẾT QUẢ LÀ BUỔI HỌC ĐÃ ĐIỂN RA NHƯ THẾ NÀO?



Khi nói chuyện với người lần đầu tiên gặp gỡ, bạn nên cố gắng phát âm và lựa chọn từ ngữ chuẩn xác. Nếu bạn không làm được điều ấy, họ sẽ không thể có được ấn tượng tốt với bạn.

KẾT QUẢ LÀ MỌI NGƯỜI KHÔNG NGHE RÕ NÊN KHÔNG NẮM ĐƯỢC KỸ THUẬT VÀ ĐÃ TẬP SAI.

Ồ! VẬY THÌ CÁC CẬU NÊN ĐỀ NGHỊ THẦY NÓI TO HƠN MỘT CHÚT, ĐỂ CÁC CẬU CÓ THỂ NGHE ĐƯỢC RÕ RÀNG HƠN.

Hậu quả của việc không phát âm rõ ràng là gì?

Bạn sẽ không thể tạo được ấn tượng tốt đối với người khác nếu bạn phát âm không rõ ràng.



# TRÁNH NHỮNG CUỘC TRANH CÃI KHÔNG CẦN THIẾT

ĐỘI TRƯỞNG ĐỘI  
BÓNG ĐỀ NGHỊ TỔ  
CHỨC CHO CẢ ĐỘI ĐI  
CHƠI XA, CẬU A.

CẬU THẤY Ý  
KIẾN ĐÓ THẾ  
NÀO?



Nếu không thể tránh khỏi việc bất đồng ý kiến với ai đó, thì cho dù không cùng quan điểm, bạn cũng nên cảm ơn và tôn trọng ý kiến của họ. Đồng thời, hãy nói với họ về những quan điểm khác đối với chủ đề hai người đang nói chuyện. Như thế, họ sẽ hiểu rằng bạn muốn tránh gây ra tranh cãi không cần thiết.

Nếu không thể tránh  
khỏi việc bất đồng ý kiến  
với ai đó, bạn nên ứng xử  
như thế nào?

Hãy chấp nhận ý kiến bất  
đồng đó, đồng thời đưa ra  
cả những quan điểm khác  
với của họ để họ cân nhắc.

TÔI KHÔNG  
ĐỒNG Ý, SONG VẤN  
TÔN TRỌNG VÀ ĐỀ  
NGHỊ CÙNG PHÂN  
TÍCH SỰ VIỆC CẬU  
ẦY ĐỀ RA.

HẢN CẬU  
ẦY SẼ SỚM  
HIỂU RA VẤN  
ĐỀ THÔI.



# SỐNG NGAY THẲNG

NGÀY HÔM QUA,  
TOM ĐÃ NHỚ TỐ  
LÂM VÀI VIỆC.

CẬU CẢM THẤY  
THẾ NÀO KHI  
TOM NHỚ VÀ?



Chúng ta cần phải thể hiện sự ngay thẳng của mình thông qua cách nói chuyện với người khác ngay từ lần gặp đầu tiên. Từ đó, chúng ta sẽ có thể gây ấn tượng tốt với người đó và dần dần có ảnh hưởng đến họ.

À, CŨNG KHÔNG  
SAO MÃ. MÌNH  
THẤY CẬU ẤY ĐÃ  
NHỜ MÌNH MỘT CÁCH  
THẲNG THẮN, NÊN  
MÌNH RẤT VUI LÒNG  
ĐƯỢC GIÚP CẬU ẤY  
KHI CẦN THIẾT.

ỪM, TÌNH  
NGAY THẲNG  
THÌ Ở Đâu CŨNG  
ĐƯỢC YÊU QUÝ.

Muốn nhận được thiện cảm của mọi người, chúng ta cần chú ý điều gì?

Chúng ta cần sống ngay thẳng.





# THÁI ĐỘ TÍCH CỰC KHI NÓI CHUYỆN

MÌNH RẤT  
ẤN TƯỢNG VỚI  
THÁI ĐỘ CỦA ĐỘI  
TRƯỞNG MỚI.

CẬU ẤY NÓI  
GÌ ĐÓ ĐẶC  
BIỆT À?



Thái độ khi nói chuyện rất quan trọng. Chúng ta cần luôn ý thức rằng, khi nói chuyện với mọi người phải thể hiện được thái độ tích cực của mình. Có như vậy, chúng ta mới có thể tác động được tới họ một cách hiệu quả.

Thái độ tích cực khi  
nói chuyện sẽ mang lại  
điều gì?

Bạn sẽ nhanh chóng gây  
được ấn tượng tốt và tầm  
ảnh hưởng nhất định đối với  
đối phương.

VÌ CẬU ẤY NÓI  
CHUYỆN VỚI  
MỌI NGƯỜI  
RẤT THÂN MẬT  
VÀ VUI VẼ.

PHONG CÁCH  
CỦA CẬU ẤY CHẮC  
CHẮN ĐÃ CHIẾM  
ĐƯỢC CẢM TÌNH  
CỦA MỌI NGƯỜI.



# TRÁNH KHOE KHOANG

CÔ BẠN CÙNG LỚP  
TỐ RẤT HAY KHOE  
KHOANG VỀ SỰ KHÁ GIÀ  
CỦA GIA ĐÌNH MÌNH.

THẾ MỌI NGƯỜI  
CÓ THÍCH CHƠI VỚI  
BẠN ẤY KHÔNG?



Khoe khoang thường xuất phát từ lòng tự hào đối với những gì mà cá nhân đó sở hữu. Tuy nhiên, bạn không nên khoe khoang bởi điều đó sẽ khiến cho người nghe cảm thấy phản cảm với bạn.

Sự khoe khoang sẽ ảnh hưởng như thế nào tới các mối quan hệ của bạn?

Họ sẽ nghĩ bạn là kẻ hợm hĩnh đấy!

KHÔNG ĐÁU!  
CHẲNG CÓ BẠN  
NÀO THÍCH CHƠI  
VỚI BẠN ẤY CÁ.

HẢN LÃ BẠN  
ẤY ĐÃ KHOE  
KHOANG QUÁ  
ĐÁ RỒI.



# BIẾT THỪA NHẬN LỖI LẦM

MÌNH ĐÃ CẦU VỚI  
CHÚ MÌNH VÌ CHÚ KHÔNG  
TỐI DỰ SINH NHẬT CỦA  
MÌNH ĐƯỢC.

CHÚ ẤY  
PHẢN ỨNG NHƯ  
THẾ NÀO?



“Đánh kẻ chạy đi chứ không ai đánh người chạy lại”, nếu bạn có lỗi mà biết nhận lỗi thì mọi người sẽ bỏ qua. Vì vậy, hãy học cách nhận lỗi để tạo ấn tượng tốt với mọi người, bạn nhé.

Biết nhận lỗi sẽ mang  
lại cho bạn kết quả gì?

Khi biết nhận lỗi, mọi người  
sẽ bỏ qua cho bạn lỗi lầm  
mà bạn đã gây ra.

CHÚ BẢO MÌNH  
CỨ XỬ NHƯ VẬY  
LÀ KHÔNG ĐƯỢC,  
VÀ MÌNH CÁN  
PHẢI XIN LỖI VÌ  
THÁI ĐỘ ẤY.

CHÚ ẤY NÓI  
ĐÚNG ĐÂY!  
CẬU NÊN XIN LỖI.  
CHÚ ĐI.



# XÂY DỰNG NIỀM TIN

BÁC HẰNG XÓM  
CŨ ĐÃ NÓI CHO TỚ  
BIẾT BÍ MẬT CỦA  
BÁC ẤY

KỂ CẢ KHI  
CẬU VÀ BÁC ẤY  
CÁCH XA NHAU  
VỀ TUỔI TÁC Ụ?



Sẽ thật khó nhận được sự tôn trọng của xã hội nếu bạn không được mọi người tin tưởng. Xây dựng niềm tin với mọi người là điều rất quan trọng để có thể đến gần họ hơn. Trước tiên họ cần tin tưởng vào bạn thì mới có thể suy nghĩ và làm theo ý kiến của bạn được.

Xây dựng niềm tin với  
mọi người mang lại  
điều gì?

Xây dựng niềm tin với mọi người có thể giúp bạn gây được tầm ảnh hưởng nhất định đối với họ.

ĐƯỢC CHỨ,  
VÌ BÁC ẤY RẤT  
TIN TƯỞNG  
VÀO TỚ MÀ.

HẰN LÀ VẬY  
RỒI. PHẢI TIN THÌ  
BÁC ẤY MỚI KỂ  
CHO CẬU NGHE  
BÍ MẬT CỦA MÌNH  
CHỨ NHỈ.





Ralph Waldo Emerson

“Tin vào chính mình là bí quyết đầu tiên của sự thành công.”



George Macdonald

“Được tin tưởng là phần thưởng lớn hơn nhiều so với được yêu.”

CHÚ HÃNG XÓM NHỜ TỐ TRÔNG NHÀ GIÚP

CHẮC LÀ DO CẬU THÂN THIẾT VỚI CHÚ ẤY



Chúng ta có thể gây ảnh hưởng đến trẻ em bằng cách nào?

Hãy làm cho trẻ tin tưởng bạn trước khi bạn tác động đến suy nghĩ của chúng.

CHÚ ẤY CÒN ĐƯA CHO TỐ CHÌA KHÓA NHÀ NỮ.

THẾ THÌ CẬU ĐÃ THỰC SỰ GIÀNH ĐƯỢC SỰ TIN TƯỜNG CỦA CHÚ ẤY RỒI ĐẤY



# THUYẾT PHỤC MỘT CÁCH HỢP LÍ



Có rất nhiều ý kiến khác nhau trong cuộc nói chuyện. Ai cũng muốn tranh thủ sự đồng tình của mọi người. Điều này chỉ có thể xảy ra nếu bạn thuyết phục được người nghe một cách thành công và hợp lí.

Bạn có thể gây ảnh hưởng đến người khác như thế nào?

Nếu bạn có những suy nghĩ và lí lẽ hợp lí, bạn có thể dễ dàng tác động đến họ.





# KHÔN KHÉO

Hôm qua có một cậu cứ đòi tham gia nhóm của mình.

Cậu đã xử lý tình huống này như thế nào?



Con người vốn có xu hướng thích được tham gia vào câu chuyện hay công việc nào đó. Thậm chí nếu một ai đó không liên quan gì đến câu chuyện, thì bạn cũng có thể làm ra vẻ là họ có liên quan để khiến họ cảm thấy mình là người quan trọng, từ đó khiến họ làm theo ý bạn muốn.

Làm thế nào để có thể dẫn dắt một ai đó làm theo ý muốn của mình?

Bạn có thể làm ra vẻ họ có liên quan đến câu chuyện hay sự việc của bạn, từ đó dần dần dẫn dắt họ.

MÌNH ĐÃ BẢO CẬU ẤY TÌM THÊM ĐỦ MƯỜI NGƯỜI NỮ CÙNG GIA NHẬP NHÓM, NHƯ VẬY SẼ TỐT HƠN LÀ CHỈ MÌNH CẬU ẤY THAM GIA.

CHÀ, CẬU ỨNG XỬ KHÉO ĐẤY!



# LỄ ĐỘ VỚI MỌI NGƯỜI

THUYẾT PHỤC  
NGƯỜI KHÁC CHẤP  
NHẬN Ý TƯỞNG CỦA  
MÌNH THẬT SỰ RẤT  
KHÓ ĐÂY CẬU A.

CŨNG KHÔNG  
KHÓ LẮM ĐÁU,  
MÌNH THẤY VẤN CỐ  
THỂ THUYẾT PHỤC  
ĐƯỢC MÃ.



Thật khó để thuyết phục người khác đồng ý với suy nghĩ và quan điểm của bạn. Vì vậy, hãy học cách lễ độ với họ để thu hút được nhiều sự đồng tình hơn. Có như vậy, bạn mới có thể tác động tới họ một cách hiệu quả.

Nếu bạn Lễ độ, người khác sẽ ứng xử với bạn như thế nào?

Họ sẽ có cảm tình và dễ đồng tình với bạn hơn.

CHỈ CẦN CHÚNG  
MÌNH CƯ XỬ VÀ TRÌNH  
BÀY QUAN ĐIỂM MỘT  
CÁCH THẬT LỄ ĐỘ, MÌNH  
TIN LÀ SẼ THUYẾT PHỤC  
ĐƯỢC, CẬU A.

BẰNG CÁCH  
NÀO CƠ?



# TRUYỀN CẢM HỨNG

MINH ĐÃ CHỊU  
ẢNH HƯỞNG  
SÂU SẮC TỪ CHÚ  
JOHN.



CHÚ ẤY ĐÃ  
TRUYỀN CẢM  
HỨNG CHO  
CẬU ẤY?



Khi bạn muốn gây ảnh hưởng đến người nào đó, bạn cần khiến họ suy nghĩ và chấp nhận theo quan điểm của bạn. Hãy thể hiện những suy nghĩ và ý tưởng theo một cách thật ấn tượng để truyền cho người đó cảm hứng, khiến họ thật sự bị tác động.

Làm cách nào để bạn có thể khiến người khác suy nghĩ và chấp nhận quan điểm của mình?

Hãy thể hiện những suy nghĩ và ý tưởng theo cách thật ấn tượng để khiến họ thực sự bị tác động.

ĐÚNG VẬY!



CHẮC CHÚ ẤY  
CÓ CÁCH NHÌN  
CUỘC SỐNG SAY  
MÊ VÀ ẤN TƯỢNG  
LẮM, PHẢI KHÔNG  
CẬU?



# TÁC DỤNG CỦA SỰ THÂN THIỆN

Hôm trước mình đã được gặp một thành viên trong câu lạc bộ của bà.

Cô ấy thế nào?



Khi bạn nói chuyện hay được giới thiệu với một ai đó, bạn cần tỏ ra thân thiện. Sự thân thiện của bạn mang đến cho đối phương những ấn tượng tốt đẹp và khiến họ muốn cởi mở hơn với bạn. Đó là một phương pháp hiệu quả giúp bạn xích lại gần hơn với những người mà bạn quan tâm.

Khi được giới thiệu với ai đó, bạn cần tỏ ra như thế nào?

Bạn cần tỏ ra thân thiện.

Cô ấy rất vui khi gặp mình.

Hắn cậu đã rất thân thiện với cô ấy.



# QUYẾT ĐOÁN

CÓ VÀI XUNG ĐỘT  
XẢY RA TRƯỚC KHI MỌI  
NGƯỜI CHẤP THUẬN  
QUAN ĐIỂM CỦA TÔI.

CÂU ĐÃ THUYẾT  
PHỤC HỌ BẰNG  
CÁCH NÀO THẾ?



Sự quyết đoán là một trong những phẩm chất của con người, thể hiện mức độ tự tin của người đó. Bạn cần thể hiện sự quyết đoán của mình khi bộc lộ suy nghĩ và quan điểm với người mà bạn nói chuyện.

## Sự quyết đoán là gì?

Sự quyết đoán là sự bảo vệ quyền lợi của bạn để được đối xử một cách công bằng.

TÔI ĐÃ ĐƯA RA NHỮNG LÝ DO RẤT HỢP LÍ.

CẬU CHẮC CHẮN LÀ RẤT QUYẾT ĐOÁN NHÌ?





# BỎ QUA LỖI LẦM

Hôm nay anh  
gia sư toán đã  
câu gắt với mình  
mà chẳng có lý do  
gì cả.

Thế cậu có  
phản ứng  
lại không?



Trên đời này, chẳng có ai là hoàn hảo, và mọi người đều đã từng mắc lỗi. Đừng chỉ trích và bới móc lỗi của người khác, vì nó chỉ khiến họ thêm căng thẳng và luôn bất đồng với bạn mà thôi. Thậm chí, điều này còn khiến họ tìm mọi cách chỉ trích bạn. Vì vậy, một cách hiệu quả để gây tầm ảnh hưởng đối với người khác là hãy bỏ qua những lỗi lầm của họ nếu có thể.

Bỏ qua lỗi lầm của  
một người sẽ có tác  
dụng như thế nào?

Khi làm được điều đó, bạn sẽ khiến họ phải tự nhận lại lỗi sai của mình, từ đó bạn có thể tác động vào tâm trí của họ một cách hiệu quả.

KHÔNG MINH  
CHỈ IM LẶNG THÔI,  
NHƯNG ANH ẤY ĐÃ  
NHẬN RA ĐƯỢC ĐIỀU  
ĐÓ VÀ KHÔNG CẦU  
VỢI MÌNH NỮA.

SỰ IM LẶNG  
CỦA CẬU CŨNG  
LÀ MỘT CÁCH  
ỨNG XỬ RẤT  
HAY ĐẸY.



# SỰ CAO THƯỢNG

MÌNH VỪA  
NHẬN THẤY MỘT  
ĐIỀU CẬU A.

VIỆC GÌ  
THẾ?



Sự cao thượng của bạn sẽ được thể hiện khi bạn tha thứ, không kết tội người khác, dù hành động của người đó gây ảnh hưởng đến bạn. Việc này giúp bạn tạo được hình ảnh tốt trong mắt họ, và dần dần bạn sẽ gây ảnh hưởng đến họ.

Điều gì xảy ra nếu bạn biết tha thứ, không kết tội người khác?

Người đó sẽ có cảm tình với bạn và dễ chịu ảnh hưởng từ bạn.

KHI CHÚNG TA BIẾT THA THỨ, KHÔNG KẾT TỘI MỘT AI ĐÓ, CHÚNG TA SẼ TẠO ĐƯỢC ẢN TƯỢNG TỐT VỚI NHIỀU NGƯỜI.

Ừ, TỚ CŨNG ĐỒNG Ý ĐIỀU NÀY!



# RÚT KINH NGHIỆM

LẦN ĐẦU TIÊN  
CỐ GẮNG THUYẾT  
PHỤC MỘT NGƯỜI  
BẠN, MÌNH ĐÃ  
THẤT BẠI.

CẬU NÊN TÌM RA  
LÍ DO THẤT BẠI VÀ  
CỐ GẮNG THUYẾT  
PHỤC ANH TA THÊM  
LẦN NỮA.



Có một chân lí: Không phải lúc nào bạn cũng thành công khi bạn cố gắng gây ảnh hưởng đến người khác. Vì thế, bạn cần tự xem xét và tìm ra nguyên nhân thất bại, và coi đó là những kinh nghiệm quý báu cho bản thân để tiếp tục nỗ lực trong các lần tiếp theo.

Bạn nên làm gì nếu nỗ lực thuyết phục người khác của bạn không thành công?

Tôi cần cố gắng tìm ra nguyên nhân thất bại.

THẬT Ừ? VẬY  
MÌNH SẼ THỬ  
LẠI LẦN NỮA  
XEM SAO.

CHÚC CẬU  
THÀNH CÔNG  
TRONG LẦN  
SAU!



# GÂY DỰNG SỰ TÍN NHIỆM

MỌI NGƯỜI Ở KHU PHỐ TÔI KHÔNG TIN TƯỞNG ANH CHANG BÁN HÀNG Ở CỬA HÀNG TẠP HOÁ ĐẦU KHU.

SAO VẬY?



Mọi người sẽ phản ứng như thế nào đối với người mà họ không tin nhiệm?

Họ sẽ không đặt niềm tin vào những người như vậy.

Chúng ta cần có được sự tín nhiệm nhất định thì mới có thể thu hút được những người khác. Nếu không có được sự tín nhiệm thì người khác sẽ không đặt niềm tin vào bạn. Khi ấy, mọi nỗ lực của bạn trong việc gây ảnh hưởng đến người khác sẽ không thể thành hiện thực. Vì vậy, có được sự tín nhiệm của mọi người là vô cùng quan trọng.

ANH ẤY CÓ TIẾNG XẤU VỀ CHUYỆN ĐẦU CƠ THỰC PHẨM.

THẾ THÌ ANH ẤY ĐÃ TỰ ĐÁNH MẤT CHỮ TÍN CỦA MINH RỒI.



# TÂM QUAN TRỌNG CỦA HỒ SƠ, LÍ LỊCH

THẦY GIÁO CŨ CỦA  
MÌNH ĐƯỢC CHUYỂN LÊN  
DẠY Ở TRƯỜNG CHUYÊN  
CỦA THÀNH PHỐ VÌ NHỮNG  
THÀNH TÍCH NỔI BẬT CỦA  
THẦY ẤY TRONG SỰ  
NGHIỆP GIÁO DỤC.

CHẮC CHẮN  
LÀ NHỮNG  
THÀNH TÍCH  
ẤY RẤT ẤN  
TƯỢNG CẦU  
NHỊ?



Sơ yếu lí lịch của một người cho thấy những đặc điểm nhân thân, tính cách của người đó. Vì thế hãy cẩn trọng với mọi hành động của mình, để có thể đảm bảo lí lịch của mình được "sạch". Nếu những gì bạn làm trong quá khứ là tốt đẹp, thì chẳng có lí do gì để nghi ngờ rằng bạn sẽ không thành công trong việc gây dựng tầm ảnh hưởng đối với mọi người.

Hồ sơ lí lịch của một người có vai trò quyết định như thế nào đối với khả năng gây ảnh hưởng của họ?

Nếu hồ sơ lí lịch của người đó trong sạch và nổi bật thì người đó sẽ có thể gây ảnh hưởng tốt đến người khác.

CÓ CHỨ,  
THÀNH TÍCH  
CỦA THẦY KHÁ  
NỔI TRỘI VÀ  
ĐÁNG NGƯỠNG  
MỘ ĐÓ.

VẬY THÌ NHẤT  
ĐỊNH LÀ THẦY CÓ  
THỂ GÂY DỰNG TẦM  
ẢNH HƯỞNG TỐT ĐỐI  
VỚI CÁC HỌC SINH  
CỦA MÌNH.



# BIẾT CẢM THÔNG

SỰ CẢM THÔNG  
LÀ GÌ CẬU NHÍ?

À, ĐIỀU ĐÓ CÓ  
NGHĨA LÀ CẬU BIẾT  
CHIA SẺ VÀ ĐỒNG CẢM  
VỚI NHỮNG CẢM XÚC  
CỦA NGƯỜI KHÁC.



Chúng ta cần có ý thức tự giác nơi công cộng, ví dụ như xếp hàng hay lần lượt để đi lên xe buýt, không nên xô đẩy người khác hay chen ngang vào hàng...

Ồ! ĐÂY LÀ  
MỘT ĐIỀU RẤT  
CẦN THIẾT ĐỐI  
VỚI MỖI NGƯỜI  
CHÚNG TA.

CHÚNG MINH  
CÙNG HỌC CÁCH  
CẢM THÔNG VỚI  
NGƯỜI KHÁC,  
CẬU NHÉ!

## Cảm thông là gì?

Cảm thông là sự đồng cảm xã hội. ở đó mọi người thấu hiểu được cảm xúc của người khác.





# TÔN TRỌNG NGƯỜI KHÁC

BIẾT TÔN TRỌNG  
NGƯỜI KHÁC THÌ SẼ  
ĐƯỢC ĐỀ ĐÁP LẠI  
BẰNG ĐIỀU GÌ?

BIẾT TÔN TRỌNG  
NGƯỜI KHÁC THÌ  
CŨNG SẼ ĐƯỢC  
NGƯỜI KHÁC  
TÔN TRỌNG



Chúng ta nên thể hiện sự tôn trọng đối với người khác, dù trong hoàn cảnh nào. Khi làm được điều này, chúng ta sẽ khiến họ cảm nhận được giá trị riêng của mình, dù địa vị xã hội của họ thấp hay cao. Biết tôn trọng người khác thì cũng sẽ được đền đáp lại bằng sự tôn trọng. Bạn cũng sẽ dễ gây ảnh hưởng với họ hơn.

Người khác sẽ cảm thấy như thế nào khi bạn tôn trọng họ?

Khi bạn tôn trọng họ, họ sẽ tôn trọng lại bạn và dễ dàng đồng tình với bạn.

VÌ SAO  
LẠI THẾ  
CẬU NHỈ?

VÌ ĐIỀU ĐÓ KHIẾN HỌ  
CẢM NHẬN ĐƯỢC SỰ  
TRÂN TRỌNG CỦA CHÚNG  
TA DÀNH CHO NHỮNG GIÁ  
TRỊ RIÊNG CỦA HỌ.



# TỰ KHIỂN TRÁCH



Thật dễ dàng để khiến trách người khác khi họ mắc lỗi, nhưng để có thể tự khiến trách mình vì đã mắc sai lầm thì không dễ chút nào. Nếu làm được việc này, bạn sẽ ngày càng hoàn thiện mình hơn và trở thành một người thành thật và khiêm tốn.

Việc biết tự khiến trách sẽ mang lại kết quả gì?

Biết tự khiến trách sẽ khiến bạn ngày càng hoàn thiện nhân cách của mình, đồng thời khiến người khác đánh giá bạn cao hơn.



# THỂ HIỆN KĨ NĂNG, NĂNG KHIẾU

MÌNH ĐÃ HÁT  
TẠI BUỔI SINH NHẬT  
CỦA NGƯỜI BẠN  
THÂN.

MỌI NGƯỜI  
PHẢN ỨNG  
THẾ NÀO?



Chúng ta không nên bỏ lỡ cơ hội để thể hiện kĩ năng hay năng khiếu của mình. Gặp gỡ tại buổi tiệc cưới, tiệc sinh nhật... là những cơ hội rất tốt để thể hiện mình. Việc này sẽ giúp bạn gây được ấn tượng tốt đối với nhiều người.

Chúng ta có thể  
thể hiện kĩ năng của  
mình ở đâu?

Chúng ta có thể thể hiện  
mình trong những hoàn cảnh  
gặp gỡ đông người.

MỌI NGƯỜI  
TẠI BỮA TIỆC  
ĐÃ RẤT PHẢN  
CHẤN.

CẬU CHẮC CHẮN  
ĐÃ GÂY ĐƯỢC ẤN  
TƯỢNG TỐT VỚI  
MỌI NGƯỜI NHỜ  
GIỌNG HÁT CỦA  
MÌNH ĐÂY.



## NHÀ XUẤT BẢN ĐẠI HỌC SƯ PHẠM

Địa chỉ: 136 Xuân Thủy, Cầu Giấy, Hà Nội

Điện thoại: 04.37547735 \* Fax: 04.37547911

Email: hanhchinh@nxbdhsp.edu.vn \* Website: www.nxbdhsp.edu.vn



### ĐƠN VỊ LIÊN KẾT VÀ PHÁT HÀNH

CÔNG TY TNHH 1 THÀNH VIÊN TM & DV VĂN HÓA MINH LONG

Số 1 Lô A7 - Khu Đô Thị Dâm Trầu - Q. Hai Bà Trưng - Tp. Hà Nội

ĐT: (84-4).6 294 3819 - (84-4).3 984 5996 - Fax: (84-4).3 984 5985

Website: www.minhlongbook.com.vn - Email: minhlongbook@gmail.com

Văn phòng đại diện tại TP.Hồ Chí Minh

ĐC: Số 33 Đỗ Thừa Tự - P. Tân Quý - Q. Tân Phú - Tp. Hồ Chí Minh.

ĐT: (84-8).6 675 1142 - Fax: (84-8).6 267 8342

Email: cuminhlongbook@gmail.com

# 55 cách để

## Tạo ảnh hưởng tới người khác

5 5 W A Y S I N F L U E N C E P E O P L E

Chịu trách nhiệm xuất bản: **Giám đốc. TS. Nguyễn Bá Cường**  
Chịu trách nhiệm nội dung: **Tổng biên tập. GS.TS Đỗ Việt Hùng**  
Biên tập: **Ứng Quốc Chính**  
Trình bày: **Hải Yến**  
Bìa: **Trọng Kiên**  
Sửa bản in: **Minh Ánh**

---

Mã số: 02.02.21/67 - TK 2015

In 3000 cuốn, khổ 17x21cm, tại Công ty TNHH Thương mại in bao bì Tuấn Bằng

Địa chỉ: Số 46 - phố Tân Ấp - Phúc Xá - Ba Đình - Hà Nội

Số xác nhận ĐKXB: 458-2015/CXBIPH/21-52/ĐHSP

Quyết định xuất bản số: 161/QĐ-NXBĐHSP ngày 21/4/2015

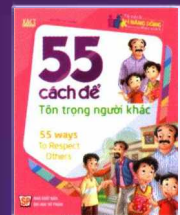
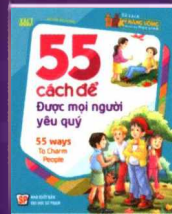
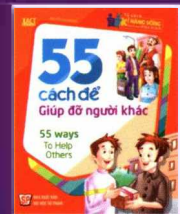
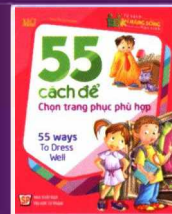
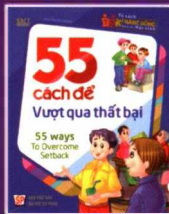
In xong và nộp lưu chiểu quý III năm 2015.

# 55 CÁCH ĐỂ TẠO ẢNH HƯỞNG TỚI NGƯỜI KHÁC

Trong cuộc sống, chúng ta đều mong muốn sẽ tạo được tầm ảnh hưởng nhất định đối với người khác. Muốn vậy, chúng ta cần phải có được những phẩm chất, tính cách tốt đẹp, đồng thời cần học cách chung sống hoà thuận với mọi người, và luôn phấn đấu để đạt được những mục tiêu mà mình đề ra. Trong cuốn sách này, chúng tôi xin đưa ra 55 gợi ý giúp bạn tạo được ảnh hưởng đối với người khác, để cuộc sống của bạn luôn tràn ngập tiếng cười và tình yêu thương.



## Các tập trong bộ sách



ISBN: 978-604-54-2500-8



8 936067 594324

Giá: 30.000 VNĐ